

»»» Nachfolge finanzieren

Wann passt welches Förderprodukt?

Nachfolge-Modelle	Interne oder externe Nachfolge durch Familienangehörige/Mitarbeiter/Externe als Gründer, z.B.:			Externe Nachfolge durch etabliertes Unternehmen, z.B.:	
	Management-Buy-out an bereits im Unternehmen tätige Führungskräfte			Unternehmen steigt als Anteilseigner ein und beteiligt sich aktiv	Steuerberatung erschließt neuen Standort in strukturschwacher Region
	Jungarzt übernimmt bestehende Praxis				
	Generationenwechsel im Familienunternehmen				
Wer hat den Finanzierungsbedarf?	Privatpersonen oder kleine Unternehmen* bis 5 Jahre nach Gründung	Privatpersonen	Privatpersonen oder Unternehmen 3 bis 5 Jahre nach Gründung	Unternehmen ab 5 Jahre	KMU* ab 5 Jahre
Höchstbetrag	125.000 € pro Antragsteller	500.000 € pro Antragsteller	100 Mio. €** pro Unternehmensgruppe	100 Mio. €** pro Unternehmensgruppe	3 Mio. € pro Vorhaben
Risikoübernahme der KfW gegenüber der Hausbank des Nachfolgers	80 %	100 %	bis zu 90 %	bis zu 90 %	Keine
Max. tilgungsfreie Zeit	2 Jahre	7 Jahre	2 Jahre	2 Jahre	3 Jahre
Produkt	ERP-Gründerkredit – StartGeld	ERP-Kapital für Gründung	ERP-Gründerkredit – Universell	KfW-Unternehmerkredit	ERP-Regionalförderprogramm

* Wer als kleines, mittleres oder großes Unternehmen gilt, wird durch die EU vorgegeben. Danach haben kleine Unternehmen weniger als 50 Mitarbeiter und einen Jahresumsatz oder eine Jahresbilanzsumme von höchstens 10 Mio. EUR. Mittlere Unternehmen haben zwischen 50 und 250 Mitarbeiter sowie einen Jahresumsatz zwischen 10 und 50 Mio. EUR oder eine Jahresbilanzsumme zwischen 10 und 43 Mio. EUR. Unternehmen, die diese Kriterien überschreiten, gelten als große Unternehmen.

** Maximal 25 % des Jahresumsatzes 2019 oder die doppelten Lohnkosten 2019 oder der aktuelle Liquiditätsbedarf für die nächsten 18 Monate bei KMU bzw. 12 Monate bei großen Unternehmen. Für Kredite über 25 Mio. EUR gelten weitere Einschränkungen.